

MOTOCONTROLLER.COM RAPORT Z ROZMOWY PRESELEKCYJNEJ

Data rozmowy:	19.12.2019
Numer zamówienia:	0001
Marka pojazdu:	Ford
Model pojazdu:	Focus
Rok produkcji:	2016

Numer VIN pojazdu:	WFO*XXGCBKDM***37
--------------------	-------------------

Pojazd sprzedaje:	Osoba prywatna
Polski numer rejestracyjny	KR123XX
Data pierwszej rejestracji (PL)	15.06.2016
Kraj pochodzenia	Polska
Ubezpieczenie OC	Tak, ważne do 18.06.2020
Jak długo sprzedający posiada pojazd	Od nowości

Nadwozie

Sprzedający w rozmowie telefonicznej poinformował, że jest pierwszym właścicielem pojazdu od nowości i osobiście zakupił go w polskiej sieci dealerskiej. Pojazd przeszedł w przeszłości jedną naprawę lakierniczą wynikającą z niewielkiej kolizji parkingowej (przetarty bok o filar parkingu podziemnego galerii handlowej). Sprzedający dysponuje dokumentacją fotograficzną szkody i na życzenie potencjalnego kupującego jest w stanie ją udostępnić. Z informacji, które uzyskaliśmy był naprawiany blacharsko-lakierniczo uszkodzony bok pojazdu tj. prawe przednie nadkole, prawe przednie drzwi, prawe tylne drzwi, prawe tylne nadkole. Niestety sprzedający nie był w stanie w trakcie rozmowy telefonicznej określić technologii naprawy, określając ją wg własnego uznania jako „malowanie”. Nie zna grubości powłoki lakierniczej nadwozia, jednak dysponuje dokumentacją naprawczą, która zawiera takie informacje. Zgodnie z oświadczeniem żadna z szyb nie była wymieniana. Nadwozie nie nosi ponadnormatywnych uszkodzeń powłoki lakierniczej za wyjątkiem odprysków na pokrywie silnika oraz drobnego otarcia lewego przedniego nadkola. Na chwilę obecną samochód porusza się na oponach zimowych firmy Nokian, które zostały zakupione pierwszej zimy po zakupie samochodu. Sprzedający dysponuje również kompletem opon letnich, wraz z którymi zakupił pojazd w 2016 roku.

Wnętrze, stan mechaniczny, podwozie

Zdaniem sprzedającego wnętrze zachowane jest w bardzo dobrym stanie, jednak nadaje się ono do odświeżenia ze względu na fakt, że samochód nie był przygotowywany do sprzedaży i jest użytkowany na co dzień (wliczając w to przewóz dzieci). Przekazano informację, że wszystkie elementy wyposażenia wraz z klimatyzacją (niedawno serwisowaną) działają poprawnie. Nie przedstawiono informacji o ponadnormatywnym zużyciu jakichkolwiek elementów wnętrza pojazdu poza przetarciem na boczku fotela kierowcy wynikającym jego zdaniem z częstego wsiadania i wysiadania

(pojazd użytkowany najczęściej w warunkach miejskich). Sprzedający nie udzielił zbyt rozległych informacji na temat kwestii mechanicznych pojazdu, jednak zapewnia, że na chwilę obecną poruszanie się nim jest bezproblemowe i jego zdaniem elementy mechaniczne nie kwalifikują się do wymiany. Nieznany jest stan podwozia jeśli chodzi o korozję czy wycieki, gdyż sprzedający przy ostatnim serwisie nie zaglądał pod auto i nie uzyskał również takich informacji od mechaników wykonujących usługę.

Dokumentacja pojazdu i kwestie zakupowe

Sprzedający deklaruje posiadanie wszelkiej dokumentacji serwisowej wraz fakturami, która potwierdza przebieg oraz dbałość o stan techniczny sprzedawanego samochodu. Dokumentem sprzedażowym będzie umowa cywilno-prawna, na którą sprzedający zadeklarował wpisać przebieg samochodu oraz dokładną kwotę sprzedaży. Jeśli chodzi o formę płatności – właściciel wyraża zgodę na przelew lub gotówkę.

Odczucia z rozmowy ze sprzedającym

Pomimo, że sprzedający nie jest w stanie w pełni opisać stanu samochodu jeśli chodzi o kwestie mechaniczne, to nie wydaje się aby miał coś do zatajenia. Chętnie udziela informacji na zadane pytania, zgadza się na pełne sprawdzenie samochodu, również przy pomocy naszej firmy.

Podsumowanie

Rozmowa preselekcyjna może wskazywać na to, że ten egzemplarz jest opcją wartą zainteresowania, jednak nie można jej traktować jako wyrocznie. Zaleca się dokładne sprawdzenie samochodu na miejscu pod kątem ewentualnych innych „przygód” blacharsko-lakierniczych, a także sprawności poszczególnych podzespołów.